

Sales Consultant / Vertriebspezialist (m/w/d) – B2B Kaltakquise

ArbeitgeberGold GmbH

Seien Sie der Wachstumstreiber im B2B-Vertrieb!

Als Sales Consultant bei ArbeitgeberGold nehmen Sie eine Schlüsselrolle im Aufbau und der Weiterentwicklung unserer Marktposition ein. Sie akquirieren aktiv neue Kunden und nutzen Ihre Vertriebsexpertise, um messbare Erfolge zu erzielen.

Ihre Aufgaben

- Sie akquirieren gezielt B2B-Kunden und begeistern diese für unsere innovativen Beratungsleistungen im Bereich Recruiting und Employer Branding.
- Mit Ihrem Verhandlungsgeschick und Ihrer Kommunikationsstärke präsentieren Sie unsere Lösungen überzeugend und bauen langfristige Kundenbeziehungen auf.
- Im ständigen Austausch mit dem Markt erkennen Sie frühzeitig Trends und leiten daraus erfolgsversprechende Vertriebskonzepte ab.
- In enger Zusammenarbeit mit ihrem Team stellen Sie sicher, dass die Bedürfnisse der Kunden jederzeit im Mittelpunkt stehen.

Ihr Profil:

- Sie haben bereits im B2B-Vertrieb Erfolge erzielt und sind ein Experte in der Kaltakquise – Eigenmotivation und Zielstrebigkeit zeichnen Sie aus.
- Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke gehören zu Ihren größten Stärken, und Sie wissen genau, wie man potenzielle Kunden begeistert.
- Sie denken strategisch und wissen, wie man Chancen im Markt erkennt und diese in erfolgreiche Projekte verwandelt.
- Ihre Fähigkeit, auch komplexe Sachverhalte klar und überzeugend zu vermitteln, macht Sie zu einem echten Gewinn für unser Vertriebsteam.

Unser Angebot

- Attraktive Verdienstmöglichkeiten: Fixgehalt plus unbegrenzte Provision.
- 30 Tage Urlaub, Corporate Benefits und steuerfreie Gehaltsextras.
- Fachspezifische Weiterbildungen und regelmäßige Mitarbeitererevents.

Kontakt:

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail mit der Job-Nr. **AGGW03**:

willkommen@arbeitbergold.de

Arbeitgeber

ArbeitgeberGold GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit

Arbeitsort

Brühler Straße 270, 50968, Köln, Deutschland

Veröffentlichungsdatum

13. Oktober 2024