

Sales Trainee (m/w/d) B2B-Vertrieb

Über uns

Die ArbeitgeberGold GmbH mit Sitz im Kölner Süden unterstützt seit 2010 mittelständische Unternehmen und öffentliche Arbeitgeber dabei, HR-Prozesse und Maßnahmen effizient, digital und zukunftssicher aufzustellen.

Wir arbeiten leistungsorientiert, treffen Entscheidungen schnell und setzen klare Ziele. Ergebnisse zählen. Einsatz zählt sich aus. Wer Verantwortung übernimmt, sieht Wirkung beim Kunden und im eigenen Erfolg.

Starten Sie bei uns als

Sales Trainee (m/w/d) B2B-Vertrieb

12 Monate Aufbauprogramm für Quereinsteiger mit Ehrgeiz

Worum es hier wirklich geht

Dieses Programm richtet sich an Menschen, die mehr wollen. Mehr Verantwortung. Mehr Leistung. Mehr Entwicklung. Vertrieb wird von Grund auf aufgebaut im echten Markt mit echten Entscheidern unter realen Bedingungen.

Erfolg entsteht nicht zufällig. Erfolg wird erarbeitet.

Die Aufgabe:

Der Alltag ist klar definiert:

- Telefonische Ansprache von Entscheidern aus HR und Geschäftsführung
- Direkte Gespräche auch kalt
- Hohe Gesprächsfrequenz und klare Tagesziele
- Klare Fragen, schnelle Bedarfserkennung und saubere Gesprächsführung
- Tägliches Arbeiten mit Feedback, Zahlen und Ergebnissen

Wachstum entsteht durch Leistung.

Das bringen Sie mit:

- Quereinstieg mit abgeschlossener Ausbildung/Studium ausdrücklich willkommen
- Erste Erfahrung mit Verkauf, Kundenkontakt oder Telefonie
- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium
- Ehrgeiz, Disziplin und der Wille, besser zu werden
- Klare und überzeugende Kommunikation, besonders am Telefon
- Interesse an HR-Themen und unternehmerischen Entscheidungen

Talent entscheidet. Einsatz bestätigt es.

Das bieten wir:

ArbeitgeberGold GmbH

Vollzeit

40 h/Woche

Brühler Straße 270, 50968, Köln, Deutschland

Veröffentlichungsdatum

2. Januar 2026

Gültig bis

28.02.2026

Jetzt bewerben

- Fixgehalt plus leistungsbezogene Provision ab dem ersten Tag
- 30 Tage Urlaub, steuerfreie Zusatzleistungen und Corporate Benefits
- Training on the Job jeden Tag
- Klare Entscheidung nach 12 Monaten mit Übernahme als Junior Sales Consultant bei entsprechender Leistung
- Work-Money-Balance statt Work-Life-Illusion

Bereit? Dann los.

Bereit, Verantwortung zu übernehmen? Lebenslauf senden
an **willkommen@arbeitgebergold.de**

Bitte fügen Sie Ihrer Bewerbung einen kurzen Satz hinzu, wer oder was Sie im Vertrieb besonders motiviert oder als Vorbild dient.

Julian Seeliger, Teamleiter Sales