



<https://arbeitgebergold.de/job/junior-sales/>

Junior Sales Consultant / Vertrieb (m/w/d) B2B mit ungedeckelter Provision

Über uns

Seit 2010 räumen wir in Personalabteilungen auf: Im Recruiting, in HR-Prozessen, in der Führung. Wir machen unsere 600 Kunden aus Mittelstand und öffentlichem Dienst besser. Dabei planen wir, beraten und setzen in Personalgewinnung, Personalentwicklung und Employer Branding um.

Im Team denken wir groß, kommunizieren direkt, agieren ehrgeizig und effizient. Hier zählt, was Du bewirkst. Wenn das zu Dir passt, sende uns Deine Bewerbung zu!

Starte bei uns als

Junior Sales Consultant / Vertrieb (m/w/d) B2B mit ungedeckelter Provision

Du verdienst Dir Dein Gehalt bei uns mit ...

- **Aktivität:** Du rufst täglich 100 Entscheider an – direkt, kalt, wirkungsvoll.
- **Klartext:** Du stellst kluge Fragen, erkennst Probleme und führst echte Gespräche.
- **Leistung:** Du bringst Termine und neue Projekte – Ergebnisse zählen.
- **Fokus:** Du verfolgst das Ziel, wenn andere aufgeben – auch bei Absagen, Tempo und Stress.
- **Vorwärts:** Du wächst mit echten Gesprächen und Deinem Ehrgeiz.

Dein Profil:

- **Erste Erfahrung:** Du hast schon im Vertrieb, Verkauf, Promotion, Personaldienstleistung oder einen Nebenjob mit Schwerpunkt Vertrieb gemacht
- **Abgeschlossene Ausbildung:** als Kaufmann/frau für Büromanagement, im Einzelhandel, Hotel oder Großhandel, mit Immobilien oder in der Personaldienstleistung. Alternativ hast Du ein Studium abgeschlossen, etwa in BWL, VWL oder vergleichbar.
- **Ehrgeiz und Eigeninitiative:** Du willst besser werden, holst Dir aktiv Feedback und legst eigenständig los.
- **Natürliches und überzeugendes Auftreten am Telefon:** Du kommunizierst klar, präsent, und bleibst in jeder Situation souverän.
- **Echtes Interesse an HR-Themen:** Blicke hinter die Kulissen von Recruitern, Personalern und Geschäftsführern.

ArbeitgeberGold GmbH

40 h/Woche

Brühler Straße 270, 50968, Köln,
Deutschland

Veröffentlichungsdatum

15. Oktober 2025

Gültig bis

31.10.2025

Jetzt bewerben

Und klar: Vertrieb heißt Ziele erreichen und Ergebnisse liefern. Du machst und lieferst.

Unser Angebot

- **Fixgehalt plus ungedeckelte Provision:** Dein Einsatz bestimmt Dein Einkommen
- **30 Tage Urlaub, steuerfreie Extras & Corporate Benefits:** klar geregelt, fair verteilt
- **Verkürzte Probezeit auf 3 Monate:** klare Erwartung, klare Perspektive
- **Einarbeitung heißt bei uns:** direkt rein, direkt lernen mit Training on the Job und ehrlichem Feedback
- **Aufstieg zum Sales Consultant in 12–18 Monaten:** Verantwortung kommt mit den Ergebnissen.
- **Ein Team, das Dich fordert, fördert und ernst nimmt:** Hier zählt, wer Du bist, was Du kannst und was du machst.
- **Work-Money-Balance statt Work-Life-Illusion:** Du gibst Gas und gönnst Dir, was Dir wirklich Spaß macht

Bereit? Dann los.

Bereit? Dann schicke uns jetzt **Deinen Lebenslauf** zu, damit wir so schnell wie möglich loslegen können. Julian Seeliger ist unser Teamleiter Sales. Er freut sich, mehr von Dir zu erfahren.

Mail an: **willkommen@arbeitgebergold.de**
Julian Seeliger, Teamleiter Sales